EIWTC S.à r.l. – Présentation de l’entreprise

Deux disciplines. Une même exigence.

Version française de lecture, rédigée et structurée

Cette version est une adaptation fidèle du texte allemand fourni pour la présentation de l’entreprise. Il s’agit d’une version de lecture structurée, et non d’une transcription mot à mot vérifiée de l’épisode audio plus long ou de la vidéo.

L’entreprise et ses domaines d’activité

- Deux activités autonomes : Wood & Trade et EIWTC Security Advisory.
- Négoce et approvisionnement de produits bois, ainsi que conseil indépendant des fabricants en planification des portes et de la sécurité.
- Objectif : un approvisionnement fiable et la prévention d’erreurs coûteuses aux interfaces techniques des bâtiments.

1. Présentation et organisation de l’entreprise

Animation: Bienvenue à cette présentation d’EIWTC S.à r.l. Basée à Mertert, au Luxembourg, l’entreprise réunit, sous la devise « Deux disciplines. Une même exigence », deux activités spécialisées. Comment EIWTC est-elle organisée et qu’est-ce qui la caractérise ?

Représentant d’EIWTC: Merci. Depuis plus de quinze ans, EIWTC s’appuie sur la fiabilité, l’expérience du commerce international et une expertise technique approfondie. Son organisation repose sur deux piliers autonomes et complémentaires : le négoce international et l’approvisionnement de produits bois (Wood & Trade), d’une part, et le conseil indépendant des fabricants en sécurité physique des bâtiments et en planification technique des portes (EIWTC Security Advisory), d’autre part. Les deux activités reposent sur les mêmes principes : des processus clairs, l’indépendance et la recherche de solutions durables, depuis la définition du besoin jusqu’à l’attribution du marché et l’exécution.

2. Wood & Trade – Négoce de bois et approvisionnement

Animation: Quels produits et services d’approvisionnement propose Wood & Trade ?

Représentant d’EIWTC: Nous commercialisons et coordonnons des produits bois industriels semi-finis et finis de qualité. Notre gamme comprend notamment des panneaux en bois résineux et feuillus, des parquets en bois massif, des composants spécialisés pour portes, ainsi que des pellets et des briquettes. Nous nous appuyons sur un réseau européen établi de fabricants et coordonnons les processus d’approvisionnement.

Animation: Comment accompagnez-vous la chaîne d’approvisionnement et quels avantages vos clients en retirent-ils ?

Représentant d’EIWTC: Notre accompagnement va de la clarification des exigences techniques et des normes de qualité à la vérification des justificatifs et certificats nécessaires, en passant par la

coordination des livraisons et le suivi commercial. Nos clients – grossistes en bois, magasins de bricolage, fabricants de meubles et entreprises industrielles – bénéficient d'un gain de temps, d'une documentation traçable et d'une plus grande sécurité de planification.

3. EIWTC Security Advisory

Animation: Quel problème EIWTC Security Advisory contribue-t-il à résoudre dans les projets de construction modernes ?

Représentant d'EIWTC: Dans les bâtiments modernes, la porte constitue une interface centrale entre plusieurs disciplines. La technique de porte, le contrôle d'accès, la protection contre l'incendie et la fumée, l'évacuation, l'électrotechnique et les processus d'exploitation doivent être coordonnés. En pratique, les défauts de coordination entraînent des malentendus et des problèmes d'interface coûteux. EIWTC Security Advisory traduit les besoins fonctionnels en prescriptions claires, indépendantes des fabricants et adaptées à l'exécution.

Animation: Quels sont les domaines de conseil proposés et le bénéfice pour les maîtres d'ouvrage et les concepteurs ?

Représentant d'EIWTC: Notre conseil couvre cinq domaines : (1) la planification des portes et des accès selon le principe « la fonction avant le produit », avec six questions essentielles de planification ; (2) le conseil en appels d'offres et spécifications, avec des descriptions de prestations neutres et ouvertes aux différentes solutions ; (3) le conseil en sécurité, reliant les besoins de protection, les droits d'accès et l'exploitation ; (4) le conseil en résilience, afin de préserver les fonctions critiques en cas de perturbation ; et (5) le conseil technique et la coordination des interfaces entre la technique de porte, l'électrotechnique et les équipements du bâtiment. L'objectif est de faciliter des décisions indépendantes, de réduire les avenants évitables et de produire des appels d'offres neutres et vérifiables.

4. Méthode et conclusion

Animation: Comment se déroule un projet de conseil typique et quelle conclusion en tirez-vous ?

Représentant d'EIWTC: Nous suivons quatre étapes : comprendre, structurer, spécifier et accompagner. Il en résulte, par exemple, des listes de portes coordonnées, des concepts fonctionnels et des documents utilisables pour la planification et les appels d'offres. EIWTC associe une connaissance approfondie des matériaux à une démarche structurée de planification de la sécurité, au sein d'une même marque. Pour en savoir plus : www.eiwtc.lu.